

OBO

Article

30 mars 2016

384 mots - 32 conseil(s)

Par Anne Joly

Uniware conseille un OBO



Le conseil IT actif dans la transformation digitale, de 27 M€ de revenus, accueille Naxicap en minoritaire de référence.

Uniware détone dans un marché du conseil IT atone. Créée en 2010 la PME a financé sa croissance sur fonds propres pour afficher **27 M€** de revenus en 2015. Pour poursuivre son développement, notamment auprès des grands comptes, ses quatre fondateurs viennent d'ouvrir son capital à **Naxicap Partners**, actionnaire **minoritaire** de référence, sans préciser ni le montant ni le pourcentage cédé. Une dette a été arrangée par **LCL**, avec **Banque Populaire Rives de Paris**.

Recrutements en cours



Société de conseil IT de nouvelle génération au service des stratégies de transformation informatique des entreprises - *cloud, big data*, digital...- UniWare propose des compétences dans les domaines de l'infrastructure, du développement et de la gouvernance IT. JEI depuis 2011, elle emploie aujourd'hui **330 personnes** et envisage d'en recruter 120 cette année. « Alors que les sociétés de services informatiques ne sont plus forcément très attractives, Uniware enregistre des performances exceptionnelles, inédites sur le marché depuis quinze ans, assure **Jean-David Sultan** (photo ci-contre), **directeur associé de 3S Finance**, conseil des vendeurs. De fait, nous avons lancé le processus mi - novembre et de nombreux fonds se sont montrés très intéressés, dont certains avaient pourtant connu des déconvenues dans le secteur. »

Clientèle de grands comptes



Pour percer sur leur marché, les fondateurs d'Uniware, **David Cohen, Olivier Haccoun, Gregory Kohen et Ephraïm Mechaly** ont capitalisé sur « les *best practices* de [leurs] parcours antérieurs pour les mettre au service de [leurs] collaborateurs et clients confrontés aux challenges de la transformation digitale et de l'ubérisation de l'économie. » Naxicap a été convaincu, **Caroline Lachaud** (photo ci-contre), **directrice de participations**, confiant avoir été séduite par « la capacité d'Uniware à générer une très forte croissance auprès d'une clientèle de grands comptes très sélective vis-à-vis de ses partenaires. » Portée jusqu'alors par sa seule croissance organique, Uniware pourrait désormais procéder à des opérations de croissance externe stratégiques.

Tags : France , Île-de-France , Logiciel et services informatiques

Voir la fiche de : [UNIWARE](#)Voir la fiche de : [NAXICAP PARTNERS](#)

les intervenants de l'opération

Société cible ou acteur	UNIWARE
Acquéreur ou Investisseur	NAXICAP PARTNERS , Angèle Faugier, Caroline Lachaud
Acquéreur Avocat Corporate - Structuration Fiscale	LAMARTINE CONSEIL , Cédric Sapède, Camille Ferrat
Acq. DD Juridique et Fiscale	LAMARTINE CONSEIL , Cédric Sapède, Charlotte Moreau, Emmanuelle Prost
Acq. DD Sociale	LAMARTINE CONSEIL , Cédric Sapède, Charlotte Moreau, Emmanuelle Prost
Acq. DD Financière	EXELMANS , Éric Guedj, Manuel Manas
Cédant Banquier d'Affaires / Conseil M&A	3S FINANCE , Jean-David Sultan
Cédant Avocat Corporate - Structuration Fiscale	MCDERMOTT WILL & EMERY (MWE) , Grégoire Andrieux, Julie Seroka, Pierre-Arno Mayoly, Shirin Deyhim, Marie-Muriel Barthelet, Anne Febvre
Cédant Avocat d'Affaires Fiscal	ARSENE TAXAND , Franck Chaminade, Héliène Leclere
Dette	LCL , Cécile Penard, Geoffroy de Chassey, BANQUE POPULAIRE RIVES DE PARIS , Olivier Grisard, Muriel Ho-Shui-Ling

[Voir la fiche détaillée de l'opération](#)