

## Capital développement

Article

11 mars 2015

493 mots - 10 conseil(s)

Par Anne Joly

## Loiretech élargit son offre



Pour reprendre la branche aéro d'Allio, pesant 10 M€ de revenus, l'outilier ouvre son capital à ACE Management et IDEE, minoritaires. Et table sur 25 M€ de chiffre d'affaires en 2018.

En Loire-Atlantique, Loiretech, petit fabricant d'outillages pour l'aéronautique connu pour sa capacité à innover, met la main sur la **branche aéro d'Allio**, fabricant de moules métalliques en perte de vitesse. De fait, il reprend sous son aile, pour un **montant symbolique** selon nos sources, **90 personnes** et un volume d'affaires de quelque **10 M€** alors que, de son côté, il emploie une **cinquantaine de personnes** et affiche **7 M€** de chiffre d'affaires. Pour mener à bien cette opération, Loiretech finalise une levée de fonds auprès de **ACE Management**, lequel intervient en *lead* via **Aerofund III**, au côté de **Idee**. Les financiers injectent **1,5 M€**, en actions et en obligations, décrochant un peu plus de **20 % du capital**, détenu par ailleurs par son dirigeant, **Marc Moret**.

### Innovation et export



« Nous étions en contact avec Allio depuis la cession de sa branche Bretagne Composites à Duquaine, explique **Xavier Herrmann (photo ci-contre), associé chez Ace Management**. Sachant qu'il souhaitait vendre sa branche outillages pour l'aéro, nous l'avons mis en contact il y a environ un an avec Loiretech ». En pariant sur le fait que le « petit » allait réveiller chez le « grand » son potentiel d'innovation et l'entraîner à l'export. Et redynamiser cette société qui, après plusieurs années de pertes a retrouvé l'équilibre. De fait, Marc Moret a déjà prévu de créer une station d'ingénierie commune aux deux structures, de lancer des programmes de R&D sur les moules métalliques et entend bien pallier la sous-activité affectant sa cible en l'ouvrant à l'international.

### 25 M€ de chiffre d'affaires en 2018



« Loiretech a la particularité de proposer des technologies alternatives de transformation des composites (moules en composites), y compris à l'export où il réalise la moitié de son chiffre d'affaires, expose-t-il. Ce rachat nous permet d'atteindre une taille significative aux yeux de nos donneurs d'ordres en leur proposant des produits complémentaires. Nous pourrions aussi répondre à des projets plus importants. » Il prévoit prudemment **17 M€ de chiffre d'affaires cette année** mais table sur 25 M€ en 2018. « Nous devenons un outilier indépendant de premier plan au niveau européen et l'un des plus gros dans l'aéronautique, souligne encore **Marc Moret (photo ci-contre)**. Nous ne sommes pas au terme des évolutions de l'entreprise au vu des concentrations en cours dans l'aéronautique. Je souhaitais conserver le contrôle de la situation pour ne pas obérer de possibles opérations. »

 Tags : [France](#) , [Pays de la Loire](#) , [Automobile](#) , [aérospace](#) , [construction navale](#)

 Voir la fiche de : [BRANCHE AERONAUTIQUE D'ALLIO](#)

 Voir la fiche de : [LOIRETECH](#)

 Voir la fiche de : [ACE MANAGEMENT](#)

 Voir la fiche de : [IDEE PAYS DE LA LOIRE](#)

## les intervenants de l'opération

 Société cible ou acteur **LOIRETECH**

 Acquéreur ou Investisseur **ACE MANAGEMENT**, Xavier Herrmann, Pierre Morisseau, **IDEE PAYS DE LA LOIRE**, Julie Gadois

 Acquéreur Avocat Corporate - Structuration Fiscale **LAMARTINE CONSEIL**, Fabien Mauvais, Agathe Fraiman

 Acq. DD Financière **EXELMANS**, Éric Guedj, Grégoire Thiébaud

 Acq. DD Autres **CAPIC SA**, Catherine Marechal

 Société Avocat d'Affaires Corporate **CORNET VINCENT SEGUREL (CVS)**, Didier Lacroix

Voir la fiche détaillée de l'opération